

solutions2b



Москва • Нью-Йорк • Киев • Алматы •
Баку • Рига • Ереван • Пекин

Дальний Восток России

**Международная консалтинговая группа
Business Solutions International
КАТАЛИЗАТОР РАЗВИТИЯ
ВАШЕГО БИЗНЕСА**

**Кадровое Агентство и
Учебный Центр
КОМПЛЕКСНЫЕ
КАДРОВЫЕ РЕШЕНИЯ**

О тренере, авторе методик и программ

Борис Жалило

(PhD, MBA, BBA, MSc, ACM)

Системный тренер-консультант

*Международной Консалтинговой Группы
Business Solutions International,*



Тренер-бренд, тренер-консультант международного уровня с опытом успешной работы в 13 странах. Специализация: **удвоение прибыли и продаж**. Ведущий российский специалист по работе с возражениями. **Входит**

в 10 лучших тренеров России по продажам и список 25 лучших молодых тренеров США (Emerging Training Leaders) по версии Training Magazine. ЗОЛОТОЙ ТРЕНЕР СНГ 2014 года. 19-ти летний успешный опыт работы тренером-консультантом (около 30,000 часов, более 2,500 тренингов, более 40,000 участников) в России, Украине, Казахстане, Армении, Азербайджане, Молдове, Грузии, Узбекистане, Канаде, Латвии, США.

Совладелец ряда компаний (США, Россия, Украина, Казахстан). **Значительный опыт практической работы как руководителя** (Украина, Россия, США), успешный опыт реализации международных проектов. Президент Международной Консалтинговой Группы Business Solutions International. **22-летний опыт в продажах и ведении переговоров.**

Имеет **опыт разработки и внедрения изменений и развития бизнеса** в компаниях разных форм собственности и масштабов бизнеса, **опыт построения систем продаж, разработке стратегии и системы маркетинга** (с использованием технологий London Business School и The Chartered Institute of Marketing). Опыт тренинга и индивидуального коучинга для продавцов, менеджеров по продажам, торговых представителей, руководителей отделов продаж, коммерческих директоров, руководителей и владельцев бизнеса.

Кандидат экономических наук (**специализация: внедрение изменений**), MBA Университета Нью-Брунсвика, Канада. Дополнительное профессиональное обучение в Канаде, США, Великобритании, Польше, Венгрии, Украине, России.

Сертифицированный провайдер бизнес-симуляций EcoSIM. Автор более 130 статей, автор/соавтор многочисленных методических разработок, тренингов, учебных материалов, 8 книг, 5 видеотренингов, 4 аудиотренингов, в том числе, бестселлеров "Книга Директора по Сбыту", "Шпаргалка продаж", "Мобилизация персонала", "Продажи: Школа Тигра", "Антискидка", "Охота на прибыль", "Говорит Клиент", "Чтобы...". Автор модуля «Управление отделом сбыта» в обучающей мультимедийной программе «Портфель директора».

Среди его клиентов:

