



СЕРГЕЙ ШЕВЧЕНКО

профессионал в построении отделов продаж,
бизнес-ускоритель, эксперт в системе постановки задач,
преподаватель ведущих школ MBA



ТОП
департамент

Обучался и сотрудничал в Российских и Европейских школах бизнеса с Брайаном Трейси, Нилом Рекхамом, Игорем Манном, Джоном Шоулом, Тони Роббинсом, Бобом Дорфом, Томом Питерсом, Гевинном Кеннеди.



Опыт работы в продажах, организации и управлении
отделами продаж, создании и развитии бизнеса

СОЗДАТЕЛЬ И ГЛАВНЫЙ ИДЕОЛОГ КОМПАНИИ «ТОП ДЕПАРТАМЕНТ»,

одной из лидеров рынка развития систем продаж и бизнеса

OTDEL-PRODAZH-POD-KLYUCH.PF

WWW.TOP-DEPARTMENT.COM



Владелец нескольких
действующих бизнесов



Постоянный спикер ведущих
бизнес площадок и форумов,
автор статей на темы развития
продаж и развития бизнеса

(Российская неделя продаж)



Автор сверхэффективной
системы развития продаж

и бизнеса в целом, основанной на постоянном развитии,
на уникальной системе постановке задач, эффективной
мотивации и грамотном контроле, практике достижения
максимального результата в минимальные сроки.



Автор > 100 успешных проектов
по построению отделов продаж
в России

СРЕДНИЙ ПОКАЗАТЕЛЬ РОСТА ПРОДАЖ И ПРИБЫЛИ КОМПАНИЙ-ПАРТНЕРОВ 25-150%

АВТОР ТРЕНИНГОВ И МАСТЕР-КЛАССОВ:

«ПОСТРОЕНИЕ
ОТДЕЛА ПРОДАЖ»

ДЛЯ СОБСТВЕННИКОВ И
ТОП-МЕНЕДЖЕРОВ

«МАКСИМАЛЬНОЕ
УСКОРЕНИЕ БИЗНЕСА
ЧЕРЕЗ ПРАВИЛЬНУЮ
СИСТЕМУ ПОСТАНОВКИ
ЗАДАЧ»

ДЛЯ СОБСТВЕННИКОВ И
ТОП-МЕНЕДЖЕРОВ

«ВЛАСТЬ
ЛИЧНОСТИ»

УНИКАЛЬНАЯ СИСТЕМА РАЗВИТИЯ
ЛИЧНОСТИ И БИЗНЕСА - ДЛЯ ТЕХ,
КТО В ПОИСКЕ ОТВЕТА НА
ГЛАВНЫЙ ВОПРОС

УСПЕШНЫЕ ПРОЕКТЫ:



BNP PARIBAS

И МНОГИЕ ДРУГИЕ...