

Резюме



Тренер - Кобзарь Валерий Викторович, кандидат экономических наук.

- Консультант ОАО «Холдинг «Люди Дела»».
- Практикующий консультант в области микро- и макроэкономики, экономики и финансов предприятия, экономического и финансового анализа.
- Опыт преподавательской деятельности и консультирования более 20 лет.
- Опыт практической работы и консультирования более 20 лет.
- Кандидат экономических наук.

Образование

- Московский авиационный институт, аспирантура и докторантура Института Экономики Российской Академии Наук.
- Повышение квалификации и обучение в рамках многочисленных семинаров, тренингов и конференций в ряде компаний на территории стран СНГ и Европы.

Профессиональные навыки

- Опыт работы в крупных холдинговых структурах.
- Большой опыт получения кредитов и инвестиций в крупнейших российских, зарубежных банках и инвестиционных компаниях.
- Опыт инвестиционной оценки девелоперских проектов.
- Нацеленность на высокие темпы развития фирмы.

Практическая деятельность

- с 1999 г. — по н.в. — декан, Институт Международного бизнеса «Классическая бизнес школа».
- 2005—2006 гг. — финансовый директор. Metallургический холдинг «Эталон-Монолит». Занимался вопросами финансового планирования и анализа, контроля финансовых потоков (cash-flow), контроля деятельности компании, управления активами, планирования и исполнения бюджета, налогового планирования.
- 2003—2005 гг. — заместитель генерального директора по инвестиционно-финансовой политике. Строительный холдинг «Компания Стройиндустрия». Осуществлял руководство финансово-экономическими службами. Взаимодействовал с кредитными и инвестиционными компаниями, в т.ч. зарубежными.
- 2002—2003 гг. — директор департамента холдинга. Международный строительный холдинг «Vonita». Занимался привлечением иностранных и российских инвестиций, стратегией развития холдинга.
- 2001—2002 гг. — заместитель Генерального директора по инвестиционно-финансовой и экономической политике. Главмосстрой МГОЖС.
- 1998—1999 гг. — советник по экономике Генерального директора. ЗАО Лукойл-маркет (внешняя торговля). Проводил анализ финансово-хозяйственной деятельности холдинга.

- 1995—1997 гг. — начальник отдела по работе за рубежом. ОАО «Инкомбанк». Основные функции: создание филиалов и представительств банка за рубежом, обеспечение участия банка в приватизации за рубежом.
- 1991—1994 гг. — финансовый директор. ЗАО СП «ПаниРос», совместное российско-венгерско-украинское предприятие.
- 1989—1991 гг. — все ступени должности от старшего научного сотрудника до заместителя генерального директора/председателя правления по экономике. Производственное объединение «Насосэнергомаш».

Основные клиенты

Государственный таможенный комитет РФ, РАО ЕЭС, ЗАО «Региональный ПромАльянс», ЗАО «ГлавЛизинг», ЗАО «Азово-Балтийская водная компания», ОАО «Дальневосточный научно-исследовательский институт технологий судостроения», ОАО «Сегежский ЦБК», ФГУП УБПР Сочи, ОАО «Удис», ЗАО «Остэр», Ростовское ТоргПО, ЗАО «Регион», ЗАО «Росавтомаш», ЗАО «Полар», ЗАО «Армросгазпром», ОАО «Ярсоцбанк», ОАО «Угловский известковый комбинат».