



690105 г. Владивосток, ул. Русская 65, 2 этаж

Тел./факс: (423) 234-60-21, 234-60-48

Web: www.uspeh-vl.ru e-mail: office@uspeh-vl.ru

**ОТКРЫТЫЕ  
ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ПРОГРАММЫ  
ДАЛЬНЕВОСТОЧНОГО КОНСАЛТИНГОВОГО АГЕНТСТВА «УСПЕХ»  
на первое полугодие 2017 года!**

<p>27 – 28 января</p>	<p align="center">Семинар - тренинг <b>«Техники повышения личной эффективности».</b> <b>Для тех, кто понимает, что успех в карьере и жизни – результат его личных усилий. На тренинге Вы получите инструменты, как использовать свой потенциал по максимуму</b> <b>Отличная возможность вдохновиться на результаты в начале года!</b></p>	<p align="center"><b>Диана Кровлина</b></p> <p align="center">Исполнительный директор ДВКА «Успех» бизнес-тренер, практик, сертифицированный ICF коуч, эксперт в области коммуникативных техник.</p>
<p>6-7 февраля</p>	<p align="center">Семинар-тренинг</p> <p align="center"><b>"Развитие эмоционального интеллекта руководителя. От рассуждений к реальным навыкам"</b></p> <p align="center"><b>Исследования Д.Голмана показали, что те руководители, у кого высокий EQ, на 85% эффективнее тех, кто опирается в своей деятельности только на IQ.</b> <b>В данном тренинге будут представлены практические инструменты развития EQ.</b></p>	<p align="center"><b>Ольга Вяткина г. Москва</b></p> <p align="center">бизнес - тренер, коуч, транзактный аналитик Высшая школа психологии при Российской Академии Наук (ИП РАН), специализация – практическая психология. Эксперт в области коммуникативной психологии и развития эмоционального интеллекта</p>
<p>8 – 9 февраля</p>	<p align="center">Тренинг - практикум</p> <p align="center"><b>«Эмоциональное лидерство. Новый уровень влияния на персонал»</b></p> <p align="center"><b>Для тех, кто прошел тренинг по развитию эмоционального интеллекта. Интеграция навыков в решении сложных управленческих ситуациях</b> <b>Эмоциональное лидерство – управление отношениями с другими людьми: Вдохновлять, Влиять, Разрешать противоречия!</b></p>	<p align="center"><b>Ольга Вяткина г. Москва</b></p> <p align="center">бизнес - тренер, коуч, транзактный аналитик Высшая школа психологии при Российской Академии Наук (ИП РАН), специализация – практическая психология. Эксперт в области коммуникативной психологии и развития эмоционального интеллекта</p>


**Количество мест ограничено!**

<p>13 -14 февраля г. Владивосток</p> <p>16-17 февраля г. Хабаровск</p> <p><b>Бюти- направление представляет!</b></p>	<p>Семинар – тренинг</p> <p><b>«Работа с пациентами, требующими особого подхода»</b></p> <p>Тренинг представляет подход к обслуживанию сложных пациентов, позволит участникам сделать анализ своей текущей практики, определить возможности ее улучшения и развития, потренировать навыки коммуникации.</p> <p>В конечном счете, тренинг призван повысить эффективность общения со сложными пациентами и стоимость продаж.</p>	<p><b>Мусинова Наталья г. Санкт-Петербург</b></p> <p>Более 15 лет ведет тренинги для медицинских компаний. Имеет опыт административной работы в крупных медицинских организациях. Автор и ведущий тренингов для медицинских организаций (более 1000 тренингов проведено), публикаций в специализированных СМИ «Стоматология сегодня» «Управление продажами»</p>
<p>18-19 февраля</p>	<p>Тренинг - практикум</p> <p><b>«Стимулирование персонала в кейсах и примерах»</b></p> <p><b>Умение правильно простимулировать персонал на работу 50% вклада в результат. На тренинге на примерах рассмотрим, какие методы подходят для разных категорий персонала, как правильно</b></p>	<p><b>Елена Рауд</b></p> <p>Генеральный директор Дальневосточного Консалтингового Агентства «Успех», одна из ведущих бизнес-тренеров Дальнего Востока, практик, консультант по управлению свыше 250 компаний региона</p>
<p>24-25 февраля</p>	<p>Семинар-тренинг</p> <p><b>«Активные продажи: технологии успеха»</b></p> <p><b>Расчитан на менеджеров по продажам и по работе с Клиентами, торговых представителей, супервайзеров, страховых и рекламных агентов – всех специалистов по продажам.</b></p> <p><b>Позволяет привести в систему знания и опыт работы с Клиентами, освоить технологию активной продажи, овладеть практическими приемами влияния на Клиента и повысить объем продаж.</b></p>	<p><b>Диана Кровлина</b></p> <p>Исполнительный директор ДВКА «Успех» бизнес-тренер, практик, сертифицированный ICF коуч, эксперт в области коммуникативных техник.</p>
<p>С 11 марта по 29 апреля 7 суббот</p>	<p>Тренинговый курс</p> <p><b>«Школа БИЗНЕС-ТРЕНЕРОВ»</b></p> <p><b>У курса отличная репутация. Автор - один сильнейших тренеров практиков на Дальнем востоке передаст Вам свои знания и опыт и научит новой профессии бизнес-тренера. Сделано 5 выпусков.</b></p> <p><b>Выпускники работают бизнес тренерами!</b></p>	<p><b>Елена Рауд</b></p> <p>Генеральный директор Дальневосточного Консалтингового Агентства «Успех», одна из ведущих бизнес-тренеров Дальнего Востока, практик, консультант по управлению свыше 250 компаний региона</p>

<p>24 марта</p>	<p>Мастер-класс  <b>«Коучинг - инструмент в арсенале современного руководителя»</b>  <b>На мастер-классе Вы узнаете, чем отличается коучинг от других инструментов развития потенциала сотрудника. Поймете, в каких случаях он необходим, научитесь задавать сильные, продвигающие вопросы, проводить коучинговые диалоги.</b></p>	<p><b>Диана Кровлина</b>          Исполнительный директор ДВКА «Успех»          бизнес-тренер, практик, сертифицированный ICF коуч,          эксперт в области коммуникативных техник.</p>
<p>5 апреля</p>	<p><b>МАСТЕР-КЛАСС</b>  <b>«Как продавать в России больше всех»</b>  <b>Учитывает всю специфику российских клиентов и их индивидуальные особенности: эмоциональную закрытость, ранимое эго, экспертную позицию, неумение слышать и дикое желание быть героями.</b>  <b>Практические инструменты Максима Батырева, которые помогли ему добиться успеха.</b>  <b>Реальные кейсы из жизни. В них Вы узнаете себя и найдете ответы на вопросы.</b>  <b>Заряд! Мотивацию от энергичного современного руководителя</b>    <b>Для кого:</b>  <b>Собственники и предприниматели.</b>  <b>Руководители всех уровней (от линейных до топ-менеджеров).</b>  <b>Сотрудники отделов продаж.</b></p>	<p><b>Максим Батырев, г. Москва</b>          Известный российский менеджер, обладатель премий «Коммерческий директор года» и «Менеджер года».  <b>Автор бестселлера «45 татуировок менеджера».</b>  <b>И ожидаемой книги года 2017</b>  <b>«45 татуировок продавца»</b>          По версии ИД «Коммерсантъ» входит в ТОП-1000 менеджеров страны.          Блог Максима в Livejournal входит в ТОП-30 «денежных» блогов страны.          .Получил степень Executive MBA в Институте бизнеса и делового администрирования РАНХиГС</p> <div data-bbox="1823 683 2197 890" style="border: 1px solid black; border-radius: 15px; padding: 5px; width: fit-content; margin-left: auto; margin-right: auto;"> <p>Абсолютный корпоративный рекорд в продажах.          За 1 месяц продано столько, сколько не продавали конкуренты за год</p> </div>
<p>20 - 21 апреля</p>	<p>Семинар-тренинг  <b>«Управление продажами магазина в формате 3D»</b>  <b>На тренинге Вы узнаете, с помощью каких рычагов можно влиять на продажи в магазине, научитесь комплексному подходу к анализу и планированию работы магазина.</b>  <b>Тренинг будет особенно полезен менеджерам розничных магазинов небольшого и среднего формата, где важен индивидуальный подход к клиенту и высокое качество сервиса.</b></p>	<p><b>Макс Вертоградский (г. Москва)</b>          Бизнес-тренер с 14-летним опытом, ex-директор по T&amp;D группы компаний PANDORA RUSSIA, Mercury и TSUM (Москва)    <b>ОТЛИЧНЫЕ ОТЗЫВЫ ПО ПРОГРАММАМ 2016 ГОДА!</b></p>

<p>21-22 апреля</p>	<p>Семинар - тренинг</p> <p><b>«Технологии развития лидерских компетенций»</b></p> <p><b>Тренинг для тех руководителей, кто понимает, что административный ресурс – очень узкий инструмент влияния на персонал. По-настоящему люди идут только за лидером. В тренинге рассмотрим прикладные технологии развития лидерства.</b></p>	<p><b>Диана Кровлина</b></p> <p>Исполнительный директор ДВКА «Успех»          бизнес-тренер, практик, сертифицированный ICF коуч,          эксперт в области коммуникативных техник</p>
<p>25-29 апреля</p> <div style="border: 1px solid black; border-radius: 10px; padding: 5px; width: fit-content;"> <p><b>Бьюти-направление представляет!</b></p> </div>	 <p><b>V Дальневосточный Форум Индустрии Красоты – 2017</b></p> <p><b>Чемпионаты! Выставка VladBeautyExpo – 2017!</b></p> <p><b>Богатая деловая программа: Конференция для руководителей, семинары, мастер-классы!</b></p>	<p>Дальневосточный Beauty-форум - широкомасштабное мероприятие в сфере индустрии красоты, площадка, объединяющая красивый бизнес дальневосточного региона.</p> <p>Форум – это мощный стимул для развития вашего красивого бизнеса!          Форум – место встречи единомышленников!          Форум – это новые идеи, новые подходы, новые методики!</p>
<p>16-17 Мая</p>	<p>Семинар - тренинг</p> <p><b>«Категорийный менеджмент – стратегия и тактика»</b></p> <p><b>В программе подробно рассматривается методика категорийного менеджмента с отработкой отдельных навыков выделения и формирования категорий, анализа продаж и оценки эффективности управления категорией. Больше практической работы по структуре ассортимента и выделению категорий, больше примеров по анализу самих категорий</b></p>	<p><b>Екатерина Бузукова, г. Москва</b></p> <p>консультант по вопросам управления ассортиментом, профессиональный закупщик, член Клуба «Супер-Розница», МВА «Маркетинг и продажи» при АНХ Правительства РФ, повышение квалификации в области стратегического управления предприятием. соавтор книги <b>«Категорийный менеджмент»</b> и <b>«Мерчандайзинг»</b>, серии «Курс управления ассортиментом», автор книги <b>«Закупки и поставщики»</b></p>

19-21 мая	<p style="text-align: center;">Интенсив</p> <p style="text-align: center;"><b>«Госзакупки»</b></p> <p><b>Пошаговая инструкция по получению дохода через госзаказы. На реальных примерах будет дана инструкция, как в кратчайшие сроки при любом начальном уровне получить прибыль с госзаказов</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>Валерий Овечкин г. Москва</b></p> <p>Эксперт №1 в России по заработку на гос. закупках</p> <p>Соучредитель компании "LIKE ТЕНДЕР" (первая в России компания по тендерному сопровождению, развивающаяся через франчайзинг). Выпускник "Высшей школы госзакупок"</p>
29 – 30 мая	<p style="text-align: center;">Тренинг - практикум</p> <p style="text-align: center;"><b>«Жесткие переговоры»</b></p> <p><b>Основная задача переговорщика — уметь действовать в стрессовых ситуациях, не поддаваясь давлению, уловкам, сохранять эмоциональный баланс.</b></p> <p><b>Для этого недостаточно просто владеть навыками ведения конструктивных переговоров — нужны еще техники, позволяющие отстоять свой интерес в ЖЕСТКИХ условиях.</b></p> <p style="text-align: center;"><b>На тренинге:</b></p> <p><b>Переговорные поединки: торг, блеф, конфликт, соревнование.</b></p> <p><b>Разбор реальных кейсов: приемы, техники, линии поведения</b></p> <p><b>Наращивание внутренней силы, «переговорных мышц»</b></p> <p><b>Инсценировка реальных ситуаций из опыта участников, разработка выигрышной стратегии</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>Игорь Рызов г. Москва</b></p> <p>Партнер и ведущий тренер крупнейшей Российской Школы Бизнеса "Синергия" (г. Москва);</p> <p>Автор книг <b>"Жесткие переговоры: как получить выгоду в любых обстоятельствах"</b> (2014); <b>"Я всегда знаю что сказать"</b> (2015);</p> <p>Официальный представитель Института переговоров Джима Кэмп в России и СНГ</p> <p>Опыт в продажах и закупках — 18 лет (руководитель отдела продаж, генеральный директор);</p>
3-4 июня	<p style="text-align: center;">Семинар – практикум</p> <p style="text-align: center;"><b>«СВОЯ команда.</b></p> <p><b>Практикум для руководителей по формированию команды»</b></p> <p><b>«Таланты выигрывают игру. Команда выигрывает чемпионаты» (с) В тренинге руководитель получит пошаговый инструментарий, как превратить свой коллектив в сильную команду.</b></p>	<p style="text-align: center;"><b>Елена Рауд</b></p> <p>Генеральный директор Дальневосточного Консалтингового Агентства «Успех», одна из ведущих бизнес-тренеров Дальнего Востока, практик, консультант по управлению свыше 250 компаний региона</p>

<p>5 - 10 июня</p>	<p>Международная аккредитованная ICF профессиональная программа  <b>«ЛИДЕР КАК КОУЧ»</b>  <b>3 модуля</b></p> <p><b>Единственная в России программа, сертифицированная ICF и специализированная на применение коучинга в бизнесе</b>  <b>Программа разработана для руководителей и лидеров организаций, нацелена на развитие коучинговых навыков, для перехода на качественно новый уровень лидерства и управления</b></p>	<p><b>Мария Егорова г. Казань</b></p> <p>Business &amp; ExecutiveCoach, Сертифицированный коуч ICF, бизнес-тренер, Член ICF  <b>Европейский Центр Бизнес – Коучинга. г. Москва</b>  Партнер по Республике Татарстан  Сертифицированный командный коуч (СМІ),  Преподаватель Высшей школы МВА  КФУ Директор Консалтинговой компании  «Человеческий капитал» (2011)</p> <p><b>Наталья Сичкарева г. Ростов-на-Дону</b></p> <p>Business &amp; ExecutiveCoach, бизнес-тренер, сертифицированный коуч, член ICF.  <b>Европейский Центр Бизнес Коучинг г. Москва</b>  Партнер в Ростове-на-Дону.  Руководитель ООО "Центр Коучинговой Культуры" г. Ростов-на-Дону  Преподаватель авторских курсов по коучингу в высших учебных заведениях</p>
<p>15-16 июня</p>	 <p><b>XII Дальневосточная научно-практическая конференция</b></p> <p><b>АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ: ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВЫ</b></p>	<p><b>Ежегодная площадка профессионального общения, объединяющая HR Дальнего Востока!</b></p> <p>10-15 докладчиков на конференции по темам, интересным всем – подбор, оценка, расстановка персонала, разработка и внедрение систем стимулирования, построения команды и многое другое;</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- великолепная возможность профессионального общения – с докладчиками в системе «вопрос докладчику», в дискуссиях, во время перерывов;</li> <li>- издаваемый сборник докладов;</li> <li>- реальный вклад в развитие бизнес-среды региона!</li> </ul>

<p>15-17 июня</p>	<p>Семинар – практикум  <b>Внедрение бюджетирования и управленческого учёта в компании</b></p> <p><b>Не секрет, что созданные на предприятии системы бюджетирования и управленческого учета работают далеко не всегда. Часто они просто не работают, бывает - слишком громоздки и неповоротливы для того, чтобы приносить пользу, либо не дают необходимых сведений для принятия верного управленческого решения.</b></p>	<p><b>Илья Гришин г. Екатеринбург</b></p> <p>Специалист по управлению финансами с 17-летним опытом.</p> <p>Прошел путь от начинающего экономиста до владельца бизнеса.</p> <p>В настоящее время ведет проекты по разработке, внедрению и автоматизации систем бюджетирования и управленческого учета.</p> <p>Имеет великолепные отзывы о продукте от даже самых опытных финансистов!</p>
<p>19-21 июня</p>	<p>Семинар – практикум  <b>Настройка бюджетирования и управленческого учёта на платформе 1С своими силами</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Вам нужно быстро собрать данные и составить новый отчёт, а программисты говорят, что это невозможно?</b></li> <li>• <b>Операционисты не хотят вносить данные в несколько программ одновременно, и вам приходится брать значительную часть учётной работы на себя?</b></li> <li>• <b>Директор требует предоставлять ему отчёты в режиме реального времени, но не выделяет на это ни денег, ни времени?</b></li> </ul>	<p><b>Илья Гришин г. Екатеринбург</b></p> <p>Специалист по управлению финансами с 17-летним опытом.</p> <p>Прошел путь от начинающего экономиста до владельца бизнеса.</p> <p>В настоящее время ведет проекты по разработке, внедрению и автоматизации систем бюджетирования и управленческого учета.</p> <p>Имеет великолепные отзывы о продукте от даже самых опытных финансистов!</p>
<p>Июль - август</p>	<p>Корпоративные командообразующие тренинги  <b>«Команда: технологии успеха»</b></p> <p><i>Планируйте, коллеги, заранее!!!</i></p>	<p><b>Елена Рауд  Диана Кровлина  Виктория Гордейчук  Оксана Птицына</b>  г. Владивосток</p>



<p>сентябрь</p>	<p>Международная аккредитованная ICF профессиональная программа  <b>«ЛИДЕР КАК КОУЧ»</b>  <b>4 модуль и сертификация</b></p> <p><b>Единственная в России программа, сертифицированная ICF и специализированная на применение коучинга в бизнесе</b></p>	<p><b>Мария Егорова г. Казань</b>  Business &amp; ExecutiveCoach, Сертифицированный коуч ICF, бизнес-тренер, Член ICF  <b>Европейский Центр Бизнес – Коучинга. г. Москва</b>  Партнер по Республике Татарстан  Сертифицированный командный коуч (СМІ),  Преподаватель Высшей школы МВА  КФУ Директор Консалтинговой компании «Человеческий капитал» (2011)</p> <p><b>Наталья Сичкарева г. Ростов-на-Дону</b>  Business &amp; ExecutiveCoach, бизнес-тренер, сертифицированный коуч, член ICF.  <b>Европейский Центр Бизнес Коучинг г. Москва</b>  Партнер в Ростове-на-Дону.  Руководитель ООО "Центр Коучинговой Культуры" г. Ростов-на-Дону  Преподаватель авторских курсов по коучингу в высших учебных заведениях</p>
<p>с 7 октября по 23 декабря (12 суббот)</p>	<p>Курс дополнительного бизнес – образования по управлению персоналом</p> <p><b>«Школа ДИРЕКТОРОВ»</b></p> <p><b>20 выпусков!!!</b>  <b>Лучшее бизнес-обучение управлению персоналом в регионе (на основе опроса HR-специалистов)</b></p>	<p><b>Елена Рауд</b>  Генеральный директор Дальневосточного Консалтингового Агентства «Успех», одна из ведущих бизнес-тренеров Дальнего Востока, практик, консультант по управлению свыше 250 компаний региона</p>

Развернутую информацию по всем образовательным проектам вы можете получить у наших сотрудников по телефонам

(423) 234-57-55, 234-60-21, 234-60-48, 232-91-22

на нашем сайте <http://www.uspeh-vl.ru/> в нашей группе на Facebook [https://www.facebook.com/AgentstvoUspeh/timeline?ref=page\\_internal](https://www.facebook.com/AgentstvoUspeh/timeline?ref=page_internal)

и в нашем офисе: Владивосток, Русская 65 офис 201